

**پرسشنامه انتخاب واحد صنعتی نمونه سال ۱۳۹۹  
براساس عملکرد سال ۱۳۹۸**

نام محصول تولیدی:	استان استقرار:	نام شرکت :			
	شماره تلفن کارخانه :	آدرس کارخانه :			
	شماره تلفن دفتر مرکزی :	آدرس دفتر مرکزی :			
	پست الکترونیک :	آدرس وب سایت :			
نام برنده تجاری :	آیا واحد در سامانه آمار تولید ارائه می نماید؟ <input checked="" type="radio"/> بله <input type="radio"/> خیر				
	آیا واحد بدھی عموق بانکی، بیمه و مالیات دارد؟ <input checked="" type="radio"/> بله <input type="radio"/> خیر				
ردیف	شاخص	واحد سنجش	سال ۱۳۹۷	سال ۱۳۹۸	ملاحظات
۱	میزان تولید	واحد سنجش کالا			
۲	میزان فروش	(میلیون ریال)			
۳	سود عملیاتی قبل از کسر مالیات	"			
۴	ارزش موجودی انبار کالای ساخته شده	"			
۵	هزینه انرژی مصرفی	"			
۶	هزینه تحقیق و نوآوری	"			
۷	هزینه آموزش نیروی انسانی	"			
۸	ارزش صادرات	هزار دلار			
۹	تعداد نیروی انسانی براساس فهرست بیمه شدگان	نفر			
۱۰	تعداد نیروی انسانی با درجه فوق دیپلم و بالاتر	نفر			
۱۱	مشتری مداری	خدمات پس از فروش <input type="checkbox"/> ارتباط با رسانه ها <input type="checkbox"/> واحد روابط عمومی <input type="checkbox"/> واحد رسیدگی به شکایات <input type="checkbox"/>			
۱۲	گواهینامه های معتبر کیفیت محصول	<input type="checkbox"/> کیفیت <input type="checkbox"/> زیست محیطی <input type="checkbox"/> مدیریت <input type="checkbox"/> HSE			

اینچنانب..... مدیر عامل ..... اعلام میدارم که اطلاعات و ارقام ابراز شده با دقت و منطبق با دفاتر قانونی تهییه شده است.

**امضاء مدیر عامل**

نام و نام خانوادگی اقدام کننده در واحد تولیدی :

### شاخص رتبه بندی واحدهای صنعتی

- رشد فروش نسبت به سال قبل(درصد)

$$A = \left( \frac{a_2 - a_1}{a_1} \right) \times 100$$

A (درصد)	کمتر از صفر	-۵	۵.۱-۱۰	۱۰.۱-۱۵	۱۵.۱-۲۰	۲۰.۱-۳۰	۳۰.۱-۴۰	بیشتر از ۴۰
امتیاز	۰	۱	۲	۳	۴	۵	۶	۸

- نسبت سود به فروش در سال جاری(درصد)

$$B = 100 \times \frac{b}{a_2}$$

B (درصد)	کمتر از صفر	-۱۰	۱۰.۱-۱۵	۱۵.۱-۲۰	۲۰.۱-۳۰	بیشتر از ۳۰
امتیاز	۰	۱	۲	۳	۴	۵

- نسبت ارزش موجودی انبار کالای ساخته شده به فروش (درصد)

$$C = \frac{c}{a_2} \times 100$$

C (درصد)	-۵	۵.۱-۱۰	۱۰.۱-۱۵	بیشتر از ۱۵
امتیاز	۳	۲	۱	۰

- رشد تولید نسبت به سال قبل(درصد)

$$D = \left( \frac{d_2 - d_1}{d_1} \right) \times 100$$

D (درصد)	کمتر از صفر	-۱۰	۱۰.۱-۲۰	۲۰.۱-۳۰	۳۰.۱-۳۵	بیشتر از ۳۵
امتیاز	۰	۱	۲	۳	۴	۵

- ۵- سرانه فروش(میلیون ریال)

$$E = \frac{a_2}{l_2} \times 100$$

E (میلیون ریال)	کمتر از ۱۵۰	۱۵۰-۲۰۰	۲۰۰.۱-۳۰۰	۳۰۰.۱-۴۰۰	۴۰۰.۱-۵۰۰	بیش از ۵۰۰
امتیاز	۱	۲	۳	۴	۵	۶

- ۶- نسبت هزینه انرژی مصرفی به فروش(درصد)

$$F = \left( \frac{\frac{F_2 - F_1}{a_2 - a_1}}{\frac{F_1}{a_1}} \right) \times 100$$

F (درصد)	کمتر از صفر	۰-۱۰	۱۰.۱-۱۵	۱۵.۱-۲۰	بیشتر از ۲۰
امتیاز	۴	۳	۲	۱	۰

- ۷- نسبت هزینه تحقیق به فروش

$$G = \frac{g}{a_2} \times 100$$

J (درصد)	کمتر از ۰.۱	۰.۱-۰.۵	۰.۶-۱	۱/۱-۲	۲/۱-۳	بیشتر از ۳
امتیاز	۰	۱	۲	۳	۴	۷

- ۸- نسبت هزینه آموزش به فروش(درصد)

$$H = 100 \times \frac{h}{a_2}$$

K (درصد)	کمتر از ۰.۱	۰.۱۱-۰.۴	۰.۴۱-۰.۵	۰.۵۱-۰.۷۵	۰.۷۶-۱	۱ و بیشتر
امتیاز	۰	۱	۲	۳	۴	۷

۹- افزایش نیروی انسانی(درصد)

$$L = \left( \frac{l_2 - l_1}{l_1} \right) \times 100$$

گروه ۱

L (درصد)	کمتر از صفر	۰.۱-۵	۵/۱-۱۵	۱۵/۱-۲۵	۲۵/۱-۳۵	و ۳۵/۱ بیشتر
امتیاز	۰	۱	۲	۳	۴	۵

گروه ۲

L (درصد)	کمتر از صفر	۰-۲/۹	۳-۴/۹	۵-۷/۹	۸-۹/۹	و بیشتر ۱۰
امتیاز	۰	۱	۲	۳	۴	۵

گروه ۳

L (درصد)	کمتر از صفر	۰-۰.۵	۰.۵-۰.۹۹	۱-۱.۹۹	۲-۲.۹۹	و بیشتر ۳
امتیاز	۰	۱	۲	۳	۴	۵

$$Q = \frac{(m_2 \times 20) + (n_2 \times 15)}{L_2}$$

L (درصد)	۰-۵	۵/۱-۱۰	۱۰/۱-۱۵	۱۵/۱-۲۰	۲۰/۱ و بیشتر
امتیاز	۱	۲	۳	۴	۵

۱۱- رشد صادرات نسبت به سال قبل(درصد)

$$S = \left( \frac{s_2 - s_1}{s_1} \right) \times 100$$

S (درصد)	کمتر از صفر	۰-۱۰	۱۰.۱-۲۰	۲۰.۱-۳۰	و بیشتر ۳۰
امتیاز	۰	۱	۲	۳	۴

## ۱۲- گواهینامه های معتبر

U1=1	- کیفیت محصول
U2=2	- زیست محیطی
U3=1	- مدیریت
U4=1	HSE -

## ۱۳- مشتری مداری

T1=1	- خدمات پس از فروش
T2=1	- ارتباط با رسانه ها
T3=1	- واحد روابط عمومی
T4=1	- واحد رسیدگی به شکایات

استقرار در مناطق کمتر توسعه یافته

استقرار در استانهای خراسان شمالی، کرمانشاه، کهکیلویه و بویراحمد، آذربایجان غربی، ایلام، سیستان و بلوچستان، کردستان و لرستان  
V=2

## ۱۴- ضریب رقابت پذیری

ضریب	۱	۰.۹۵	۰.۹	۰.۸۵	۰.۸
محصول ورودی حقوق	۵	۱۰	۱۵-۲۶	۳۲-۴۰	۵۵

جمع امتیاز  $(A+B+C+D+E+F+G+H+L+Q+S+T_1+T_2+T_3+T_4+U_1+U_2+U_3+U_4+V)$

ضریب رقابت پذیری \* جمع امتیازها = امتیاز نهایی  
تعاریف :

گروه ۱: شرکتهای دارای نیروی انسانی کمتر از ۹ نفر

گروه ۲: شرکتهای دارای نیروی انسانی بیش از ۱۰ نفر و کمتر از ۴۹ نفر

گروه ۳: شرکتهای دارای نیروی انسانی بیشتر از ۵۰ نفر

$a_2$  = فروش در سال ۹۸

$a_1$  = فروش در سال ۹۷

$b$  = سود سال ۹۸

$c$  = ارزش موجودی انبار سال ۹۸

$d_1$  = تولید سال ۹۷

$d_2$  = تولید سال ۹۸

$F_1$  = هزینه انرژی مصرفی در سال ۹۷

$F_2$  = هزینه انرژی مصرفی در سال ۹۸

$g$  = هزینه تحقیق و نوآوری در سال ۹۸

$h$  = هزینه آموزش در سال ۹۸

$I_1$  = تعداد نیروی انسانی در سال ۹۷

$I_2$  = تعداد نیروی انسانی در سال ۹۸

$m_2$  = نیروی انسانی با درجه فوق دیپلم و بالاتر در سال ۹۸

$n_2$  = نیروی انسانی با درجه دیپلم و پایین تر در سال ۹۸ ( $I_2 - m_2$ )

$S_1$  = ارزش صادرات سال ۹۷

$S_2$  = ارزش صادرات در سال ۹۸

**فرم معرفی پیشکسوتان نمونه سال ۱۳۹۹ صنعتی،معدنی و صنایع معدنی  
استان ..... (براساس عملکرد سال ۱۳۹۸)**

تاریخ تولد:	نام و نام خانوادگی :
تلفن تماس :	

ردیف	شاخصهای ارزیابی	سقف امتیاز	امتیاز
۱	مدرک تحصیلی	۱۰	
۲	سوابق علمی و آموزشی و تحقیقاتی	۱۰	
۳	تالیفات و مقالات پذیرفته شده در مجلات معتبر داخلی و خارجی	۱۰	
۴	عناوین و افتخارات داخلی و خارجی	۱۰	
۵	سنوات مدیریتی و سوابق اجرائی	۱۰	
۶	ابتكارات و خلاقیت ها	۱۰	
۷	اختراعات و اكتشافات	۱۰	
۸	تشکل گرائی	۱۰	
۹	انجام مسئولیت های اجتماعی	۱۰	
۱۰	ایجاد برندهاینگ	۱۰	
	جمع	۱۰۰	